

# DEFENSA DE TITULO: PROYECTO MEOW OF FATE



DIEGO IGNACIO VARGAS TOBAR

SEBASTIÁN HEUFEMANN GOMEZ

PROFESOR GUÍA: ALVARO INOSTROZA GONZALEZ

FECHA: 10-04-2025

CARRERA: INGENIERÍA INFORMÁTICA

### DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA Y OPORTUNIDAD

Problema: Falta de Innovación

- Juegos muy repetitivos
- Temas **poco** originales
- Jugadores pierden interés
- Retención muy baja
- **Saturación** del mercado

Oportunidad: Juego Diferenciado

- \* Temática única atractiva
- Alta personalización jugable
- **Experiencia** emocional profunda
- 🛓 Estrategia y rejugabilidad
- Jugadores buscan novedad





#### OBJETIVO GENERAL Y ESPECÍFICOS

#### Objetivo General

Desarrollar Meow of Fate, un juego de cartas digital con temática de gatos, que combine mecánicas de juego estratégicas y personalizables con una narrativa inmersiva, para ofrecer una experiencia única que atraiga y mantenga a una comunidad activa de jugadores.

#### Objetivos Específicos



Diseñar un sistema de juego que promueva la estrategia y la personalización.



Integrar una narrativa que complemente la experiencia de juego.



Construir una plataforma en línea que fomente la interacción comunitaria.



Desarrollar una campaña de marketing digital para captar y retener usuarios.



### PROPUESTA DE SOLUCIÓN





#### PROPUESTA DE VALOR

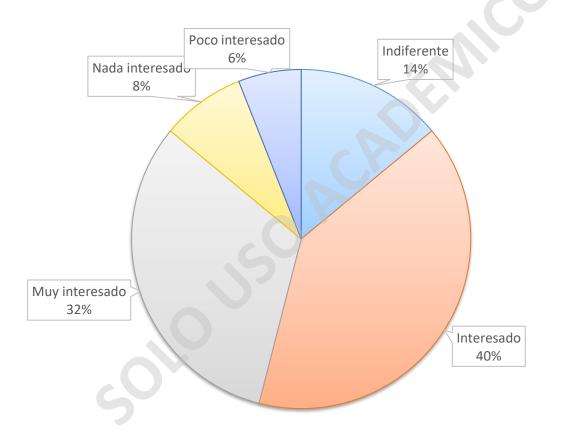
- Para Coleccionistas
- kamantes de gatos.
- **Estrategia** con narrativa integrada.
- **Personaliza** tu experiencia jugable.
- Modos casuales y competitivos.
- Comunidad activa y conectada.
- Actualizaciones con **nuevo** contenido.





# VALIDACIÓN CON ENCUESTA

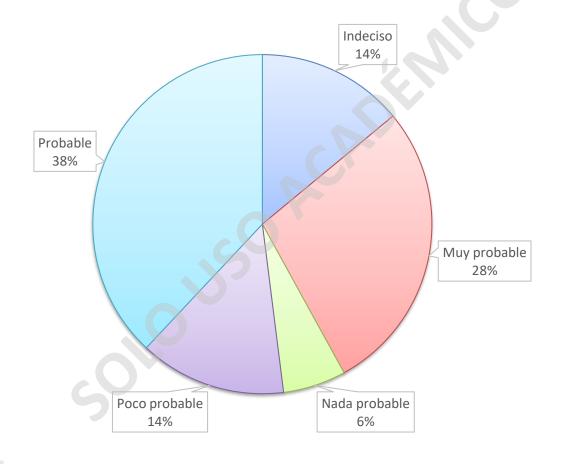
¿Qué tan interesado estás en los gatos como tema en un videojuego?





# VALIDACIÓN CON ENCUESTA

Si existiera un juego de cartas digital con temática de gatos, ¿qué tan probable sería que lo descargues?





# PÚBLICO OBJETIVO

- Personas entre 12 y 34 años
- Interés en estética felina
- Jugadores casuales y semicompetitivos
- Prefieren progresión justa
- Valoran personalización significativa
- Narrativa con desarrollo emocional
- Buscan interacción y comunidad
- Alta afinidad y fidelización





#### MODELO DE NEGOCIO

- 🔤 Modelo freemium: Acceso gratuito con monetización opcional.
- Venta de cosméticos: Skins, tableros, íconos y elementos visuales.
- Publicidad in-game: Anuncios no intrusivos entre partidas o por recompensa.
- Sin pay-to-win: Todos los jugadores compiten en igualdad de condiciones.
- Pase de temporada: Recompensas cosméticas por logros mensuales.
- **#** Bundles temáticos: Packs visuales por eventos (ej. Halloween, Navidad).
- Monetización por suscripción: Acceso a contenido premium opcional.



### TECNOLOGÍA Y METODOLOGÍA

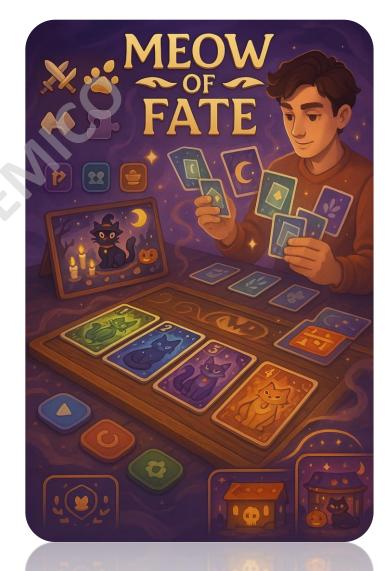
- \ Usamos Ionic Framework híbrido.
- Desarrollo multiplataforma eficiente.
- atos gestionados con **SQLite**.
- 📦 Incluye almacenamiento local rápido.
- metodología ágil Scrum.
- **⑤** Sprints quincenales **iterativos**.
- ✓ Validación de avances constante.
- **11** Enfoque centrado en **usuario**.





#### DISEÑO DEL JUEGO

- 😺 Cartas con gatos únicos, cada una con habilidades y narrativa propia.
- Construcción de mazos estratégicos según estilo de juego del jugador.
- Modos de juego variados: competitivo, cooperativo y puzzle.
- 🞉 Eventos temáticos especiales con reglas temporales únicas.
- Logros y desafíos que otorgan recompensas visuales.
- → Estética mística y felina, distintiva y envolvente.
- Interfaz intuitiva y accesible, ideal para todo tipo de jugador.





#### **IMPLEMENTACIÓN**

- Arquitectura modular: lógica, interfaz y datos separados.
- Tramework principal: Ionic con HTML, CSS y JavaScript.
- Persistencia de datos con SQLite y almacenamiento local.
- Progreso sin conexión asegurado para el jugador.
- 🔢 Interfaz responsiva adaptada a múltiples dispositivos móviles.
- Pruebas por etapas: funcionalidades, usabilidad y rendimiento evaluados.
- Enfoque ordenado y escalable, centrado en la estabilidad y experiencia de usuario.



#### RESULTADOS Y BENEFICIOS ESPERADOS

- Experiencia estratégica y atractiva, enfocada en decisiones, estética y narrativa.
- Progresión sin pagos obligatorios, centrada en la habilidad y personalización.
- Modelo freemium ético, accesible para todos los jugadores.
- 💰 Monetización mediante cosméticos (skins, tableros, íconos).
- 📊 Tasa de conversión estimada entre 3% y 5%.
- Proyección de 20.000 usuarios activos mensuales como base inicial.
- Ingresos sostenibles y escalables con bajo costo operativo.
- ✓ Producto viable comercialmente y listo para crecer.



# RELACIÓN OBJETIVOS ESPECÍFICOS VS RESULTADOS

	Objetivo Específico	Resultado Alcanzado
Ø	Diseñar un sistema de juego estratégico y personalizable	Se implementó una lógica de cartas con sinergias, hablidades y creación de mazos
Ø	Integrar una narrativa que complemente la experiencia de juego	Cada carta cuenta con historia propía, reforzando la ambientación y el uni verso
Ø	Construir una plataforma en línea que fomente la interacción comunitaria	Se diseñaron modos cooperativ y competitivo, con posibilidad de clanes y torneos
Ø	Desarrollar una campaña de marketing digital para validar la propuesta	Se aplicó encuesta a usuarios objetivo, validando la temática y mecánicas del juego



#### **CONCLUSIONES**

El desarrollo de Meow of Fate permitió concretar una propuesta original e innovadora en el ámbito de los juegos de cartas digitales. A través de la aplicación de tecnologías modernas, diseño centrado en el usuario y planificación ágil, se logró crear un producto funcional, con potencial de expansión y sostenibilidad. El proyecto no solo resolvió una problemática del mercado y la falta de propuestas diferenciadoras, sino que demostró la viabilidad de desarrollar experiencias lúdicas de calidad sin recurrir a modelos pay-to-win. Además, reafirmó competencias clave en diseño, desarrollo, gestión de proyectos y validación de propuestas digitales.



#### REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Newzoo. (2023). The Global Games Market 2023. Recuperado de <a href="https://newzoo.com/resources/blog/video-games-in-2023-the-year-in-numbers">https://newzoo.com/resources/blog/video-games-in-2023-the-year-in-numbers</a>
- Sensor Tower. (2024). Q4 2023 Performance of Top Card Battler Apps in the US. Recuperado de <a href="https://sensortower.com/blog/2023-q4-">https://sensortower.com/blog/2023-q4-</a> unified-top-5-card%20battler-revenue-us-6041466a241bc16eb8e60969
- Schwaber, K., & Sutherland, J. (2020). The Scrum Guide: The Definitive Guide to Scrum: The Rules of the Game. Scrum.org. Recuperado de <a href="https://scrumguides.org/">https://scrumguides.org/</a>
- Ionic. (s.f.). Ionic Framework Documentation. Recuperado de <a href="https://ionicframework.com/docs">https://ionicframework.com/docs</a>
- SQLite. (s.f.). About SQLite. Recuperado de https://sqlite.org/about.htmlRobson, K., & McCartan, K. (2016). Real World Research (4ª ed.). Wiley.
- Statista. (2023). Share of paying users in mobile gaming worldwide from 2015 to 2023. Recuperado de <a href="https://www.statista.com/statistics/788707/mobile-games-paying-users-worldwide/">https://www.statista.com/statistics/788707/mobile-games-paying-users-worldwide/</a>
- Adobe XD Ideas. (2021). Game UI: Design fundamentals for an engaging player experience. Recuperado de <a href="https://xd.adobe.com/ideas/">https://xd.adobe.com/ideas/</a>
- App Annie & IDC. (2022). State of Mobile Gaming 2022. Recuperado de https://www.data.ai/en/insights/market-data/state-of-mobile-gaming-2022/



